

## Κρίσεις/επικρίσεις/αποφάνσεις/κτλ

Στην καθημερινότητα πολύ εύκολα οι συνομιλητές καταφεύγουν σε κρίσεις/επικρίσεις/κατακρίσεις/καταδίκες/αποφάνσεις/συμβουλές/κτλ. Αφ' ης στιγμής κάποιος καταφεύγει σε αυτά διαφαίνεται ότι υπάρχει πρόβλημα επιχειρηματολογίας, ενώ ταυτόχρονα διολισθαίνει σε περισσότερες από μία λογικές πλάνες.

- Σε περιπτώσεις ανάδειξης αντίθετων απόψεων στις συζητήσεις μας πρώτα από όλα πρέπει να προσπαθήσουμε να κατανοήσουμε γιατί επιμένει ο συνομιλητής μας σε μια αντίθετη σκέψη (ή ίσως και παράλογη για εμάς εκείνη τη στιγμή). Έστω και στιγμιαία ας αναρωτηθούμε μήπως τυχόν έχει δίκιο τελικά.

- Γενικά πρέπει να είμαστε επιεικείς και προσηνείς, να θέτουμε διευκρινιστικές ερωτήσεις, να αποφεύγουμε τις διολισθήσεις εκτός θέματος, να αποφεύγουμε την εριστικότητα και τις επιτιμητικές κρίσεις/επικρίσεις/κατακρίσεις, αλλά και τις επιτιμητικές τοποθετήσεις ως 'αυθεντίες', και εν τέλει να σεβόμαστε τον συνομιλητή μας και να απαντούμε μόνο στη σκέψη του.

...

*Αντώνης Αναστασιάδης*